

# casos de éxito

Microsoft Dynamics  
Caso de éxito: Talleres Clavijo

## Empresa de fabricación de maquinaria aumenta su productividad gracias a la implantación de un software de gestión integrado

### Visión General

País: España.

Sector: Fabricación de maquinaria

Web site: <http://www.talleresclavijo.com/>

### Perfil de cliente

Talleres Clavijo es una empresa fundada en 1961, con más de 30 empleados, dedicada a la industria agropecuaria

### Situación de partida

Utilizaban varios sistemas de gestión para controlar cada área de la empresa.

### Solución

Microsoft Dynamics NAV, una solución que permite integrar en un único programa todas las áreas de la empresa.

### Beneficios

- Utilización de un único programa
- Integración de todos los procesos y recursos de la empresa en la misma herramienta de gestión
- Control total del negocio, permitiendo una visión global de cada área de la empresa

“Ahora los empleados pueden centrarse en su propio trabajo, en vez de en la costosa tarea de introducción de datos y de su búsqueda”. Miguel Clavijo, Director Gerente de Talleres Clavijo.

**Talleres Clavijo**, empresa dedicada a la fabricación de maquinaria para el sector agropecuario y estructuras para placas solares, se encontraba en pleno crecimiento, pero su sistema de gestión basado en el uso de varios programas para las diferentes áreas de la empresa estaba provocando una visión fragmentaria del negocio.

Gracias a la implantación de la solución de gestión **Microsoft Dynamics NAV**, Miguel Clavijo (Responsable de Negocio de **Talleres Clavijo**) pudo ver incrementada la productividad de la empresa, al mismo tiempo que obtenía una visión más global y real de su negocio.

## Situación

**Talleres Clavijo** es una empresa fundada en 1961, con más de 30 empleados, dedicada a la industria agropecuaria, que centra sus esfuerzos en tres áreas:

- Fabricación de carrocerías para el transporte de piensos y cereales.
- Fabricación de maquinaria para la elaboración de piensos.
- Fabricación de seguidores solares (estructura que soporta placas solares).

**Talleres Clavijo** tiene una amplia red nacional de servicios postventa y empresas colaboradoras en: Lleida (España), Hungría, Rumanía, República Checa, Suiza, Estados Unidos, Australia, Venezuela, Costa Rica, Bolivia y Santo Domingo.

Anteriormente, en **Talleres Clavijo** se trabajaba utilizando varios programas hechos a medida y estándares (un desarrollo en Access para introducir las visitas y expedientes de comercial, Golden Soft para administración, un desarrollo en Interbase Delphi para el control de almacenes y producción, Microsoft Office, Project para gestionar la planificación de producción...).

Ante esta situación, el principal objetivo que debía conseguirse era la integración de todas las áreas de la empresa bajo un programa robusto, flexible y fiable. De esta manera, permitiríamos aumentar la eficacia operativa y gestionar correctamente la fabricación, trabajando con las órdenes de producción, las listas de materiales, la planificación de suministro y la planificación de los requerimientos de la capacidad, teniendo así unos costes productivos exactos.

## Solución

La solución adoptada finalmente fue **Microsoft Dynamics NAV**, la solución de gestión que permite controlar de un solo vistazo todas las áreas de la empresa.

## Beneficios

La implementación de **Microsoft Dynamics NAV** ha producido un aumento de la productividad en **Talleres Clavijo**. Ahora la información se introduce una sola vez, todo a través del mismo programa. Esto ha producido además un ahorro del tiempo empleado en la gestión de la empresa:

*“Ahora los empleados pueden centrarse en su propio trabajo, en vez de en la costosa tarea de introducción de datos y de su búsqueda”* – comenta Miguel Clavijo, Director Gerente de Talleres Clavijo.

*“Además, ahora todos los empleados tienen acceso a la información más importante, lo que permite tomar las decisiones pertinentes basándose en la información registrada”*.

- **Producción Gestión Logística:** automatización de todo el proceso productivo incluido: cálculo de necesidades, planificación producción, control de datos en planta, gestión de almacén avanzada, optimizador de stock, mantenimiento de máquinas, conexión con autómatas, control de datos en planta, gestión completa productividad, trazabilidad, gestor documental, gestión calidad, ventas, expediciones, y postventa. La gestión productiva y logística después de la implantación se ha convertido en más productiva.

## Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de DAVISA especializados en el sector FABRICACIÓN, póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 605 808 214. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite: [dvproduction.davisa.es](http://dvproduction.davisa.es)

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de DAVISA, llame al número **605 808 214** o visite el sitio Web: [www.davisa.es](http://www.davisa.es)

- **Compras y Ventas:** mejor gestión comercial, presupuestos más ágiles, control de las tarifas según clientes y de descuentos según producto, familia y netos...
- **Proyectos y seguimiento de proyectos:** **Microsoft Dynamics NAV** ha incrementado la capacidad de gestión de proyectos, ayudando a presupuestar los costes de los proyectos de manera más precisa. así como la automatización de facturas, la mejor administración de los recursos, e incluso obteniendo un seguimiento de los costes y uso de los recursos, planificando la capacidad y prediciendo la disponibilidad.
- **Contabilidad financiera y analítica:** gestión eficaz de la contabilidad, los cobros, los pagos, el inventario, la contabilidad analítica, los activos fijos y el flujo de caja, así como la realización de impuestos, conciliaciones y cobros bancarios.

*"Ahora puedo dedicarle más tiempo a mi negocio, NAVISION nos aporta una gran capacidad de análisis". Miguel Clavijo, Gerente de Talleres Clavijo.*

## Microsoft Dynamics

**Microsoft Dynamics** ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:

[www.davisa.es](http://www.davisa.es)

<https://businesscentral.davisa.es/>